

FAMILY BUSINESS STRATEGY PER IL PASSAGGIO GENERAZIONALE

Come il Commercialista può supportare le imprese nella
pianificazione del passaggio generazionale



FAMILY BUSINESS STRATEGY PER IL PASSAGGIO GENERAZIONALE

Come il Commercialista può supportare le imprese nella pianificazione del passaggio generazionale

OBIETTIVO

Obiettivo del seminario è quello di fornire ai Commercialisti strumenti essenziali per supportare le imprese familiari nel passaggio generazionale, focalizzandosi sugli aspetti strategici, organizzativi e di governance. Con approccio interdisciplinare il Commercialista apprenderà come gestire le dinamiche specifiche del family business tipiche nel passaggio generazionale fornendo strumenti operativi per supportare le imprese nella sua pianificazione

PROGRAMMA

Inquadramento e dinamiche del Family Business (30 min)

- Caratteristiche distintive delle imprese familiari: perché molte non superano la seconda generazione
- La successione come progetto aziendale: obiettivi, tempi, attori
- La gestione del capitale umano nel Family Business: quali sono le specificità

Il passaggio generazionale come processo strategico (45 min)

- Pianificazione del passaggio: obiettivi, tempi e attori
- Ruolo della comunicazione e gestione dei conflitti
- Strumenti di analisi organizzativa e patrimoniale essenziali

Governance e strumenti operativi (1h)

- La governance del sistema famiglia–impresa
- Accordi familiari fondamentali: carta dei valori, patti di famiglia, statuti
- Il ruolo del CdA e degli advisor indipendenti
- Check-list di base per la consulenza

Il ruolo del Commercialista (30 min)

- Da tecnico a consulente strategico
- Competenze trasversali e soft skill minime richieste
- Collaborazione multidisciplinare: quando e come attivarla

Conclusioni e case studies sintetici (15 min)

NO SCHEDA ISCRIZIONE SOLO ISCRIZIONI ON LINE

DATA E DURATA	DOCENTI E MATERIALE	QUOTE DI PARTECIPAZIONE	CREDITI FORMATIVI
---------------	---------------------	-------------------------	-------------------

DATA E DURATA

DATA

17 settembre 2025

SEDE

presso la sede dell'Associazione Bresciana Commercialisti - Via Rodi , 19 Brescia

ORARIO

15.00 – 18.00

DURATA

Seminario di 3 ore



RECUPERO DEL WEB LIVE

L'iscrizione al web live dà la possibilità di poterlo vedere o rivedere in qualsiasi momento tramite differita accreditata

DOCENTI E MATERIALE

CORPO DOCENTE

Andrea Foriani Esperto di consulenza aziendale strategica - socio Gabrielli&Partner

Luca Marcolin Consulente per imprese familiari specializzato in Passaggio Generazionale & Governance - fondatore di Family Business Unit

MATERIALE DIDATTICO

La dispensa, che contiene le slide utilizzate durante il corso, le esercitazioni e gli approfondimenti predisposti dai docenti, è scaricabile direttamente dalla piattaforma su cui è caricato il corso.

QUOTE DI PARTECIPAZIONE

QUOTA INTERA DI PARTECIPAZIONE

EVENTO GRATUITO

CREDITI FORMATIVI

ODCEC inoltrata richiesta per 6 CFP (6 crediti materia C.6.1)